

Det började med en järnhandel i Hjo 1841...



Tomt 55 vid Sandtorget där rådmann Synnergren år 1841 startade sin järnhandel. Den låg på samma plats där tvåvåningsbyggnaden till vänster på fotot ligger.

År 1841 öppnade rådmann Emil Synnergren en järnhandel vid Sandtorget i Hjo. Det var den allra första början till Josef Kihlberg AB. Föga kunde han ana vad utvecklingen av denna butik skulle leda till.

Hur såg Hjo ut år 1841? Små låga trähus, kullerstengator, liv och rörelse i hamnen. Livlig torghandel och lockande marknadsnöjen.

Fortfarande gällde både skråtvång och handelstvång vilket betydde att hantverk och handel endast fick bedrivas i städerna.

Från 1800-talets mitt gick utvecklingen snabbt.

År 1864 avskaffades skrå- och handelstvånget. Handeln blev fri på landet lika väl som i städerna. började fabriker växa upp.

I Hjo köpte Emil Synnergren år 1880 fastigheten Långgatan 8 vid Stora torget, dit han samma år flyttade sin järnhandel.

Fyra år senare 1884 övertog August Källmark både fastigheten och järnhandeln som nu fick namnet. "Aug. Källmarks järnbod". Affären gick fortsatt bra och efter några år behövde August Källmark ett nytt bodbiträde. Då anställde han sin systerson Josef.

A

ret var **1887**.

Hjo hade vid den här tiden ca 1500 invånare. Den sextonårige Josef Kihlberg har börjat en anställning i sin morbrors järnaffär. Han var arbetsam och driftig och snart blev han "förste man" i affären. Vid 28 års ålder upptogs han som kompanjon i företaget.

År 1901

avled August Källmark och Josef Kihlberg övertog affären. Ett bolagsavtal mellan källmarks änka och Josef Kihlberg upprättades. Parterna skulle äga samma andelar och dela vinsten. Josef Kihlberg skulle driva firman och för detta få en lön på 1.500 kronor om året.



Josef Kihlberg med sin fru Signe, 1905.

Josef Kihlberg lärde sig tidigt att tänka självständigt och ta egna initiativ. När en kund en gång klagade på priserna för axlar till hästvagnar började Josef Kihlberg fundera som så:

"Varför skulle man inte med en mekanisk verkstad i Hjo kunna ta upp frågan om tillverkning av vagnsaxlar?"

Lämpliga verkstäder och kunniga arbetare fanns ju redan."



1907
ändrades namnet till Kihlberg & Källmark Järnhandel.

Det var en tanke som han snart förverkligade

Samtidigt började han med partiförsäljning till järnhandlare över hela landet. Försäljningen nådde en sådan omfattning att Josef Kihlberg år **1909** fann tiden mogen att bygga en egen fabrik för tillverkning av vagnsfjädrar.

Josef Kihlbergs intresse stannade inte bara vid småindustrins produkter. År **1912** tog han upp försäljningen av de engelska skrivmaskinerna Imperial. Detta blev början till en verksamhetsgren som skulle bli en omfattande import av kontorsmaskiner.

År **1918** köpte Josef Kihlberg fastigheten vid Långgatan 8 och övertog samtidigt ensam rörelsen.



Josef Kihlbergs vagnsaxlar och vagnsfjädrar blev snart kända för sin tillförlitlighet.



Josef Kihlberg

FÖRSÄLJNINGEN AV VAGNSAXLAR

blev så stor att fabrikanten snart sålde hela sin tillverkning genom Josef Kihlberg. Detta fick till följd att även andra ville samarbeta och på kort tid blev Josef Kihlberg en kombination av grossist och småföretagarnas arbetsgivare i trakten.

FÖRSÄLJNINGEN AV KONTORSMASKINER

blev en succé och utvecklades till att omfatta flera fabrikat. Efter hand flyttades försäljningen av dessa till specialiserade återförsäljare. Josef Kihlberg var aldrig rädd att pröva något nytt och **1927** blev han också återförsäljare för Fordbilar i Skaraborg.

Josef Kihlberg avled **1931** vid 60 års ålder och efterträdes av sin då 18-årige son Sven Kihlberg.

Företaget växte och utvecklades vidare

1939 Övertogs AB A Orton Maskinaffär i Stockholm som hade en försäljningsorganisation för kontorsmaskiner. Dessutom en omfattande försäljning av häftklammer från det amerikanska företaget Bostitch.

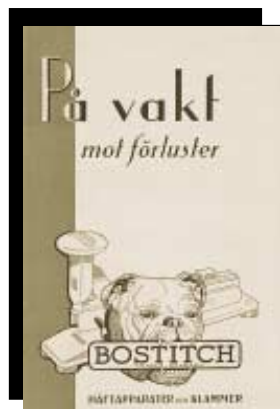


1942 Inköptes gjuteriet som låg på nuvarande fabriksområde.

1943 Världskriget förorsakade allvarliga svårigheter att importera. Josef Kihlberg AB började då med en egen tillverkning av häftklammer och häftapparater. Snart täckte häftklammerproduktionen hela det svenska behovet och man började också exportera.

1946 Den första verkstaden på nuvarande fabriksområde togs i drift.

1949 Sven Kihlberg avled, endast 36 år gammal.



Första sidan av reklamfolder för Bostitch.



Framsidan av "Handbok för Bottenhäftare"

Inriktningen på häftverktyg och klammer var nu definitiv



1957 Verkstadsbyggnad nummer två uppfördes på nuvarande område.



1982 Fjäderfabriken lades ner. Här hade tillverkningen pågått oavbrutet sedan 1909.

1965 Produktionen av klammer och verktyg utgjorde nu 90 procent av den totala försäljningen.

1968 Järnhandeln i Hjo lades ner.

1970 Josef Kihlberg AB startade eget säljbolag i Finland.

1976 Josef Kihlbergs dotterson Ove Larsson blev företagets ägare.



1981 För att trygga försörjningen av råmaterial till klammer inköptes Sjötofta trädrageri.

1984 Josef Kihlberg AB etablerade egna säljbolag i USA och Norge.

1985 Haubold-Airfix GmbH förvärvades. Samtidigt övertogs också ett säljbolag i Belgien.

1988 Ett nytt centrallager på 3000 kvm uppfördes i Hjo.

150-års jubileum 1991

Jubileet firades tillsammans med personal och kunder från hela världen.

En minnesgåva utdelades till dem som varit anställda i företaget minst 25 år.



1992 Ett försäljningsbolag i Schweiz startades, Haubold-Embrag AG.

1993 Fusionerades de två säljbolagen i USA till ett företag, Josef Kihlberg of America, beläget i Syracuse, NY.

1995 Tillverkningen av företagets första häftverktyg upphörde, den manuella häftpistolen som tillverkats i 50 år och i mer än 500.000 exemplar



Haubold 1897 – 1997

Det är år 1897. Vid Kaiser-Wilhelm Strasse i Leipzig startar de båda männen O Hoppe och R Reiter företaget O. Hoppe & Co. Företaget tillverkar först bokbinderi- och förpackningsmaskiner och häftverktyg.

År 1906 dog R Reiter och O Hoppe valde då att lämna företaget. R Reiters familj fortsatte emellertid driften och företaget växte ikapp med den tekniska utvecklingen som var snabb vid den här tiden. 1913 erhöles tyskt patent för limmad klammerstav och 1914 antogs varumärket Bukama som kommer av de tyska orden Buchbinderei- und Kartonagen maschinen.

När första världskriget var slut kunde exporten börja på allvar, främst till USA och Japan.



Ernst Haubold anställdes som teknisk chef år 1922 och blev delägare i företaget två år senare. Då tillverkades också den första limmande klammerstaven enligt patentet från 1913.



Ernst Haubold

Företaget fortsatte att växa och 1932 köpte man Jakobowitz i Berlin, ett företag som också tillverkade häftapparater och häftklammer. Det flyttades till Leipzig och samordnades med den befintliga verksamheten.

Den egna fastigheten vid Kömeritzstrasse i Leipzig där både kontor och fabrik låg efter första världskriget.



Så bröt andra världskriget ut 1939

Verksamheten reducerades och 1944 träffades fabriken av flera bomber och lades till största delen i aska. 1946 startades verksamheten igen i begränsad omfattning men Leipzig låg nu i Östtyskland och företaget nationaliserades 1949.

Ernst Haubolds son Dieter grundade dessförinnan, år 1947, en efterföljare i företaget

Bukama GmbH i Hannover. Maskiner togs från fabriken i Leipzig och med tre anställda och en lokalyta på 60 kvm började man tillverka häft- och spikverktyg samt häftklammer. 1949 kom även Ernst Haubold till Hannover. En spikpistol utvecklades och fick stora framgångar i all byggaktivitet efter kriget. Därmed kunde man också flytta till större lokaler.



Klammertillverkning i fabriken vid Lützowstrasse.



Byggnation av den nya fabriken i Hemmingen.

Den nya firman utvecklades snabbt

1956 Företaget flyttade till större lokaler vid Lützowstrasse i Hannover. En tryckluftspistol för möbelindustrin utvecklades under namnet Bukama. Samma år grundades ett försäljningsbolag "Firma Dieter **haubold**[®] Haubold industriella spikverktyg". Under detta namn började försäljningen av tryckluftspistoler både i Tyskland och till andra länder och antalet anställda var nu uppe i över 200.

1962 Byggdes nuvarande fabrik i Hemmingen strax utanför Hannover. Detta år introducerades "G-verktyget", vilket lade grunden till Haubolds snabba tillväxt under 60- och 70-talet.

1975 Företaget hade nu 400 medarbetare och dotterbolag i USA, Kanada, Belgien och Danmark.

1981 Hilti köpte Haubold och fusionerade det med ett tidigare ägt bolag i samma bransch Airfix GmbH. Det nya bolaget fick namnet Haubold-Airfix GmbH och ett produktprogram för byggindustrin utvecklades.

1984. Kontorsprogrammet som marknadsfördes under varunamnet Bukama och låg utanför Hiltis affärsområde, såldes till Bostitch.

1985 Josef Kihlberg AB köpte Haubold-Airfix GmbH och ändrade namnet till Haubold-Kihlberg GmbH.

1986 För att kunna betjäna de amerikanska kunderna startade Haubold ett försäljningsbolag i USA, Haubold of America, Morristown, TN.

1991 Såldes det kanadensiska produktionsbolaget ASM, beläget i Toronto.

1992 Grundades ett helägt försäljningsbolag, Haubold-Embrag i Schweiz och ingicks delägarskap i ett försäljningsbolag i Österrike, Heftpohl GmbH.

1995 Knöts ett antal samarbetsavtal med tyska materialleverantörer, bl a Eternit och Fels.



*Den tyska fabriken
Haubold-Kihlberg
GmbH.*